## STORYTELLING

COME COSTRUIRE LA STORIA CHE TI RACCONTA

### IL PERCHE' DELLO STORYTELLING

- Le persone vogliono ascoltare le storie di altre persone
- Le persone sono affascinate dalle storie di altre persone
- Le persone vengono «conquistate» dalle storie di altre persone
- Perché le storie emozionano e le persone agiscono con l'emozione
- Le persone si identificano ascoltando le storie di altre persone
- Le persone hanno bisogno di identificarsi per rassicurarsi
- Le persone hanno bisogno di rassicurarsi per dirsi «allora ce la posso fare anch'io»
- Perché è uno strumento fondamentale per il tuo successo!!!!!

#### VANTAGGI DI COSTRUIRE UNO STORYTELLING

- Hai da argomentare
- Impari a raccontare
- Acquisisci più sicurezza, anche di te stesso
- Acquisisci più consapevolezza, anche su te stesso
- Acquisisci più determinazione, anche sul perché lo fai

#### COSA DEVE CONTENERE UNO STORYTELLING

- Il contesto in cui sei cresciuto, il tuo passato (background)
- Le cose che non ti piacevano del tuo passato
- Come hai conosciuto l'opportunità
- In quale modo l'opportunità ti ha aiutato, risultati ottenuti
- Come vedi il tuo futuro

#### DURATA DI UNO STORYTELLING

• Storytelling **BREVE**: 90 secondi da utilizzare quando incontri una persona, anche casualmente, senza appuntamento, oppure per telefono,

• Storytelling **LUNGO**: 2 o 3 minuti al massimo da utilizzare quando racconti l'opportunità, quando fai la testimonianza in un gruppo di persone parlando del business...

• Il contesto in cui sei cresciuto, il tuo passato (background):

```
«Sono…» nome e cognome,
«ho..» anni,
«vivo a…» zona/provincia,
«e mi sono sempre occupato di…./sono un impiegato…..»
descrivi brevemente la tua attuale, o precedente, professione con una brevissima, ma brevissima descrizione
```

• Le cose che non ti piacciono, o piacevano, del tuo passato

```
«Ma ho scoperto che...»
«mi sono reso conto che...»
«ma ho sempre pensato che...»
```

racconta cosa non ti piace, o non ti piaceva, del tuo lavoro precedente, esempio: aspettative non corrisposte, visione del futuro, tempo dedicato e mancanza di tempo libero, guadagni, sacrifici, ambiente di lavoro, carriera, ecc...

Importante: METTICI EMOZIONE, e laddove c'è disagio, RACCONTALO con emozione!!!

#### Come hai conosciuto l'opportunità

«poi un giorno ricevo una telefonata...»

«poi vengo invitato ad un evento/zoom/incontro...»

«poi incontro un amico che mi parla di....»

racconta con sincerità come hai conosciuto questo business, chi te lo ha presentato, in quale occasione, la tua reazione, i tuoi pensieri, che cosa hai visto nell'opportunità...

• In quale modo l'opportunità ti ha aiutato, risultati ottenuti

```
«da quando mi occupo di questo, sono più....»

«da quanto ho iniziato ho maggior....»

«sto migliorando la mia vita...»

«riesco ad avere più tempo per....»

racconta con sincerità, quali sono i vantaggi che hai avuto da quando svolgi questo business, sia oggettivi che emotivi
```

#### Come vedi il tuo futuro

```
«ora vedo il futuro con molta serenità...»
«ora so che quello che quel sogno ho lo posso raggiungere...»
«vedo la serenità della mia famiglia...»
«potrò stare più vicino ai miei figli....»
«so che mi potrò permettere di....»
racconta come vedi il tuo futuro, quali sono le tue aspettative, dove ti vedi da qui a 5 anni grazie a questo business, raccontalo con EMOZIONE!
```

#### COME IMPARARE IL PROPRIO STORYTELLING

- II testo DEVE essere SCRITTO
- Leggilo
- Rileggilo ad alta voce
- Leggilo ancora, sempre ad alta voce
- Leggilo ad alta voce con emozione, ed inizia a metterci delle piccole pause
- Leggilo modulando la voce
- Inizia a memorizzarlo e ripeterlo a memoria
- Ripetilo mentre fai altre azioni: guidando, camminando, facendo sport ecc..
- Ripetilo anche 300 volte, se necessario
- Il tuo obiettivo è: saperlo ripetere perfettamente partendo da qualsiasi punto!

MUST DO IT...

### Racconta con EMOZIONE!!!!!!!